

CHARGÉE DE DÉVELOPPEMENT EXPORT

ZONE EUROPE

SON PARCOURS

Après un Bac Scientifique, j'ai décidé d'intégrer une prépa Agro Veto pour devenir vétérinaire spécialisé bovins. Tout s'annonçait bien et puis finalement, rien n'a fonctionné comme prévu. Intégrer l'ENITA Clermont n'était pas vraiment un choix. Étudier l'agronomie en première année me rebutait. Les difficultés d'une exploitation familiale en système allaitant m'avaient, à l'époque, vaccinée contre l'agriculture.

Pendant plusieurs mois, j'ai failli tout abandonner. Et puis, finalement, je me suis motivée à trouver une nouvelle voie grâce à mon entourage. L'élément déclencheur fut la réalisation du bilan personnel de première année. Cela m'a obligée à me poser et à réfléchir à mon avenir.

Après ce bilan, tout s'est enchaîné : envie de voyage, envie de découvrir de nouvelles cultures, envie de commerce international... J'ai réalisé le stage de 1ère année dans une épicerie londonienne, puis en 2ème année, l'école m'a offert l'opportunité de partir en Erasmus en Espagne pour un semestre en master « commerce et marketing international ». Ce semestre en Erasmus fut le second déclic. Dans la continuité, j'ai choisi l'option CMAA et j'ai réalisé mon stage de fin d'études au sein de la société Euro-Nat, producteur et distributeur de produits bio d'épicerie sèche, qui exporte dans une quarantaine de pays. Ma mission consistait à faire référencer des produits biologiques sous marques MDD dans les enseignes de grande distribution en Europe.

Grâce aux échanges avec les professionnels rencontrés en 3ème année, j'ai décidé de faire un VIE (Volontariat International en Entreprise) de deux ans, après avoir longtemps hésité avec un troisième cycle de formation. Pourquoi vouloir continuer ? Objectif : devenir responsable export et décrocher cet emploi face aux profils « écoles de commerce ».

A la fin de mon stage, sur les conseils de l'APECITA, je suis allée au SIAL en 2011 afin de décrocher un VIE. La société Euro-Nat, qui était présente au salon et avec qui j'avais gardé de bons contacts, connaissait peu la formule VIE et n'en avait pas à me proposer. Cependant, j'ai rencontré au salon l'importateur canadien de la société Euro-Nat avec qui j'ai eu un très bon contact. Je lui ai alors expliqué mon projet et cela l'a intéressé. Suite à la présentation du projet à Euro-Nat, la société m'a proposée un VIE de 10 mois en tant que chargée de développement. Ce VIE fut une expérience exceptionnelle pendant laquelle j'ai pu faire mes preuves. J'ai rencontré des gens qui m'ont beaucoup appris et avec qui je suis encore en contact. J'ai notamment eu l'opportunité de participer à un Grand Prix VIE organisé entre les VIE présents au Canada. À l'issue de ce concours, j'ai remporté le prix de la meilleure performance.

Après avoir passé dix mois à Montréal, j'ai eu la possibilité de prolonger mon contrat de 14 mois aux États-Unis chez l'importateur américain de la société Euro-Nat afin de l'aider au lancement des premiers produits de la société dans ce pays. Au total, mon VIE a duré 24 mois (période maximale autorisée par l'État).

De retour en France depuis mars 2013, je suis maintenant responsable pour la société Euro-Nat (groupe Ekibio) du développement des ventes sur la zone Europe (28 pays). C'est un poste à responsabilités qui exige de la disponibilité. Un tiers de mon temps est dédié aux déplacements à l'étranger.

En conclusion, je dirais qu'on trouve toujours sa voie même si parfois cela peut prendre du temps.

Aujourd'hui, je suis passionnée par le métier que j'exerce. La connaissance de l'Agriculture, de l'Agroalimentaire, la connaissance produit, et la connaissance des différents services qui composent une entreprise agroalimentaire sont des gros atouts que nous apporte l'école.

SON AVIS SUR LA FORMATION :

- Grand soutien dans les projets personnels de formation
- Possibilité de réaliser stages et formations à l'étranger
- Vision globale de l'entreprise : on est capable de comprendre les problématiques de tous les services
- Capacité d'analyse, d'adaptation. Ouverture d'esprit
- Maitrise de l'informatique : c'est loin d'être le cas des stagiaires que je rencontre ;-)

SES CONSEILS :

- Travailler, c'est la clé de la réussite
- Savoir être patient et diplomate
- Prendre des contacts sur les salons pour décrocher un emploi
- Saisir les opportunités
- Prendre le temps de faire vivre son réseau