



PROMO 2011 - OPTION CMAA 'COMMERCIALISATION, MARCHES AGRICOLES ET ALIMENTAIRES'

## ACCOUNT MANAGER FRANCE

### SES PROJETS EN ARRIVANT A L'ECOLE

J'ai choisi VetAgro Sup car je souhaitais devenir ingénieur Agronome mais mon projet professionnel n'était pas encore clair et l'école proposait de nombreuses options avec des orientations très différentes.

### SON PREMIER EMPLOI

J'ai eu l'occasion de faire mon stage de deuxième chez Carrefour aux Émirats Arabes Unis. A l'issue de ce stage, l'un des fournisseurs de Carrefour, Pomona Terre Azur m'a proposé de faire mon stage de fin d'étude chez eux comme commercial Moyen-Orient.

Le stage s'étant très bien passé ils m'ont proposé un CDI en remplacement de mon maître de stage qui était alors chef de zone Asie Moyen Orient. J'ai négocié et obtenu de faire d'abord un MBA en commerce International à l'ESG Paris. En tant que Responsable de zone, j'avais pour mission de développer le chiffre d'affaire des pays dont j'avais la responsabilité.

### SON PARCOURS

Après mon alternance, j'ai quitté Pomona pour rejoindre le groupe Lactalis comme Chef de secteur GMS. J'avais alors pour mission de veiller à la présence et au bon positionnement des produits du groupe dans les rayons mais aussi de monter diverses opérations.

Après un peu moins d'un an, j'ai décidé de rejoindre Carrefour MAF à Dubaï en tant que Chef de rayon. Avec la responsabilité de 30 personnes, j'avais pour mission de développer le CA du rayon fruits et légumes du second magasin Carrefour le plus important du Golfe. Pendant près de 6 mois je me suis familiarisé avec les prises de commande, le management, la gestion des commandes. Pour des raisons personnelles, j'ai décidé de rentrer en France à l'issue de ces 6 mois.

J'ai ensuite été recruté par Blédina pour occuper le poste de responsable médical. Je devais alors rendre visite à des professionnels de santé pour les inciter à prescrire les laits infantiles du groupe.

Avant la fin de mon second CDD, j'ai été contacté par un cabinet de recrutement travaillant pour Andros. A l'issue de ces entretiens, j'ai rejoint le groupe Andros comme Compte Clé RHF. J'avais alors pour missions de développer le CA d'Andros Restauration auprès d'un portefeuille clients très hétérogène comme le groupe Agapes (Flunch, Pizza Paï, Les 3 Brasseurs, etc...), Argedis (stations Total), API Restauration, le Futuroscope, des groupes hôteliers aussi...

Enfin, j'ai été contacté par le groupe Döhler pour travailler comme Responsable commercial France. Döhler étant un groupe spécialisé dans les ingrédients naturels (arômes, colorants, jus concentrés, extraits de plantes, etc...) je rencontre des industriels et leur vend ces produits. J'ai du coup toujours une casquette commerciale mais avec un discours beaucoup plus technique et orienté process industriel. De plus, comme il s'agit d'un groupe Allemand avec des collègues dans 130 pays l'approche est totalement différente de ce que j'ai connu dans des groupes français.

## SON AVIS SUR LA FORMATION

Je dirais qu'en classes préparatoires et en école d'ingénieur j'ai appris à apprendre. Les trois années d'école d'ingénieur passent très vite et ne permettent pas toujours d'approfondir toutes les notions. Le cursus permet cependant d'avoir une vision globale des choses et de savoir retrouver les détails si besoin.

Le fait de faire également une école de commerce m'a permis de mesurer la qualité de l'enseignement en école d'ingénieur.

## SES SOUVENIRS DE L'ECOLE

Mes meilleurs souvenirs sont ceux de la 3eme année, durant laquelle de nombreux intervenants du secteur privé sont venus nous parler de leur métier, leur quotidien. Durant cette même année, nous avons réalisé de nombreuses sorties toutes plus intéressantes les unes que les autres : tribunal de grande instance, chambre de commerce, SIAL, etc...

La vie à l'école fut riche tant au niveau des soirées que du sport (en l'occurrence le rugby).

Je garderai aussi un excellent souvenir de ma dernière semaine à l'école, très festive...

## SES CONSEILS AUX FUTURS ETUDIANTS/DIPLOMES

À mon sens, il est primordial de bien choisir ses stages et notamment celui de 3eme année. En effet, ce dernier peut déboucher sur un emploi et vous permettre de cumuler de l'expérience.

Côté carrière, et au regard de mon expérience personnelle, je pense que la mobilité est un vrai moteur. Le fait de changer d'entreprise et de région (voir même de pays) m'ont certainement permis d'occuper plus rapidement des postes à responsabilité.